

Unser Mandant ist ein erfolgreiches Unternehmen der Kunststoffverarbeitenden Industrie mit globaler Präsenz. Die starke Marktposition beruht auf modernster Produktionstechnologie sowie einer auf Qualität sowie Nachhaltigkeit ausgerichteten Produktpolitik. Die ertragsorientierten Wachstumsziele des Familienunternehmens auch international sind ehrgeizig. Der Sitz des Unternehmens ist im südlichen Niedersachsen nördlichen Nordrhein Westfalen. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir für den weiteren Ausbau der Marktposition eine dynamische Persönlichkeit mit internationaler Erfahrung als

Leiter Vertrieb (m/w/d)

Sie berichten an die Geschäftsführung und verantworten die weltweiten Vertriebsaktivitäten.

Die Definition und Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie für erklärungsbedürftige Produkte sowie für zukunftssträchtige Märkte gehört ebenso zu Ihren Aufgaben wie die Betreuung der wichtigsten Vertriebspartner im klassischen Geschäft inklusive Preispolitik.

Sie sind mit Ihrem Team für die Markteinführung bzw. die Gestaltung und Steuerung der Vertriebsmaßnahmen für neue Produktsegmente verantwortlich.

Sie nehmen Einfluss auf die Neu- und Weiterentwicklung von Produkten im Hinblick auf die Erarbeitung technischer Vorteile und auf performanceorientierte individuelle Kundenlösungen.

Als unser/e Wunschkandidat/in verfügen Sie über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium des Ingenieurwesens oder zum Wirtschaftsingenieur und über eine fundierte mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb von Technischen Produkten.

Sie haben sich als entscheidungsfreudige und durchsetzungsfähige Führungskraft eines international tätigen Industrieunternehmens nachweislich mit analytisch-konzeptionellem Denken in Vertriebsprojekten bewährt.

Wir suchen eine gestandene Führungskraft mit sicherem Auftreten, hohen kommunikativen Fähigkeiten und Leadership-Kompetenz, die ein Produktprogramm weltweit nach vorn treibt.

Erfahrene, eigenverantwortlich handelnde Mitarbeiter und internationale Vertriebsteams motivieren und steuern Sie zielorientiert mit ausgeprägter interkultureller Kompetenz, Teamfähigkeit und Durchsetzungsvermögen.

Projekte managen Sie mit Eigeninitiative, Überzeugungskraft und Ergebnisorientierung.

Verhandlungssichere Englischkenntnisse und die Bereitschaft zu Reisetätigkeit setzen wir voraus.

Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Koch unter der Rufnummer +49 521 2383 671 gern zur Verfügung.

Diskretion sowie die Berücksichtigung von Sperrvermerken sichern wir Ihnen selbstverständlich zu.

Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugniskopien sowie Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des eventuellen Eintrittstermins) senden Sie uns bitte unter Angabe der **Kennziffer 23924** per E-mail (mail@wolfgang-koch-consulting.de)

Koch Consulting GmbH
Im Pferdebrook 20
33619 Bielefeld

www.wolfgang-koch-consulting.de